

# Match Plan Corporate Finance

professioneel en betrokken

**Datum: Juni 2017**

# Inhoudsopgave

1. Introductie Match Plan Corporate Finance
2. Waarom Match Plan?
3. Partnerships en kwaliteit

Bijlage I	Curriculum vitae Hans van de Pas
Bijlage II	Curriculum vitae Erik Smidt
Bijlage III	Curriculum vitae Rens Knevels
Bijlage III	Referenties recente transacties
Bijlage IV	Testimonials
Bijlage V	Contactgegevens

# 1. Introductie Match Plan Corporate Finance

## Historie

- Begin jaren '90 opgericht door ING Bank
- Gestart als matching bedrijf tussen partijen
- Transactieadvisering aan cliënten wordt medio jaren '90 toegevoegd aan dienstverlening
- Partnerships aangegaan met accountantskantoren in 2000
- Thans in eigendom van de directie en een aantal middelgrote accountantskantoren

# 1. Introductie Match Plan Corporate Finance

## Activiteiten

- Match Plan Corporate Finance is een onafhankelijk middelgroot corporate finance kantoor en adviseert en begeleidt ondernemers bij:
  1. Begeleiding bij bedrijfsverkoop;
  2. Begeleiding bij bedrijfsovernames;
  3. Begeleiding bij fusies;
  4. Waardebepaling bedrijven;
  5. Het aantrekken van financiering;
  6. Strategisch / Financieel advies.
- Klanten die gebruik maken van de dienstverlening van Match Plan zijn doorgaans:
  - Nederlandse MKB-bedrijven;
  - Zorginstellingen;
  - Corporate bedrijven bij overnames.

# 1. Introductie Match Plan Corporate Finance

## Kernteam Match Plan



drs. Hans van  
de Pas RV

Partner



drs. Erik  
Smidt RV

Partner



mr. Reg  
Schreurs

Ondernemings-  
recht jurist



Rens Knevels  
MSc.

Senior Consultant



Lars van  
Heeren MSc.

Consultant

- Daarnaast heeft Match Plan zich verbonden met diverse Associate Partners die ieder een uitgebreid netwerk hebben en ruime expertise op het gebied van fusies en overnames.
- Match Plan is landelijk actief en het hoofdkantoor is gevestigd te Den Haag.

## 2. Waarom Match Plan?

### Toegevoegde waarde Match Plan

- Compact team van specialisten met ruime ervaring.
- Alle benodigde expertise in huis (consultants, jurist, financieringsspecialist, transactie-onderhandelaar).
- Uitgebreid netwerk.
- Een gestructureerd, transparant proces waarbij de klant wordt ontzorgd en nauw betrokken blijft.
- Een professionele en betrokken organisatie.
- Onderscheidende en competitieve fee structuur waaruit blijkt dat Match Plan met de ondernemer meedenkt en meedeelt in het risico.



### 3. Partnerships en kwaliteit

#### Partnerships

**de groef**  
accountants | adviseurs

**HAK+BAAK**  
Accountants met een PLUS.

*Daamen & van Sluis*  
Accountants Belastingadviseurs

 **VERSTEGEN**  
accountants en adviseurs

accountants  
& adviseurs  
**Rijkse**

 **Borsboom**  
Registeraccountants

  
**RSM**

 **VAN ROEMBURG & PARTNERS**  
ACCOUNTANTS | ADVISEURS

**JOORE**  
REGISTERACCOUNTANTS  
& BELASTINGADVISEURS

### 3. Partnerships en kwaliteit

Om onze kwaliteit te waarborgen zijn wij lid van de volgende organisaties:

- ***Dutch Corporate Finance Association***

De landelijke vereniging voor financiële professionals actief in corporate finance en fusies & overnames.

[www.dcfaf.nl](http://www.dcfaf.nl)

DUTCH CORPORATE FINANCE ASSOCIATION



- ***Nederlands Instituut voor Register Valuators***

Beroepsvereniging voor Register Valuators (RV'er) in Nederland.

Een Register Valuator is een financieel deskundige gespecialiseerd in het bepalen van de waarde van een onderneming.

[www.nirv.nl](http://www.nirv.nl)





## Bijlage I - Curriculum vitae Hans van de Pas



**drs. Hans van de Pas RV**  
Directeur

Match Plan Corporate Finance  
Telefoon: + 31 (0) 703244103  
Mobiel: + 31 (0) 646741188  
E-mail: [hansvandepas@matchplan.nl](mailto:hansvandepas@matchplan.nl)  
Website: [www.matchplan.nl](http://www.matchplan.nl)

Kantoor Den Haag  
Nassau Ouwkerkstraat 3  
2596 CC Den Haag

- Hans van de Pas is ruim 20 jaar werkzaam op het gebied van fusies & overnames. Voordat Hans managing partner werd van Match Plan in 2006 heeft hij ruime ervaring opgedaan in het M&A vak bij Ernst & Young en in het bankiersvak bij de Rabobank. Hans zijn expertise ligt zowel in dealmaking als in financieringen. Daarnaast treedt Hans regelmatig op als deskundige in arbitragezaken van rechtbanken.
- Hans is Managing Partner bij Match Plan Corporate Finance en is werkzaam op het kantoor in Den Haag.
- In 2005 heeft Hans de postdoctorale opleiding Business Valuation afgerond aan de Rotterdam School of Management en is in 2005 beëdigd als Register Valuator.
- Recente opdrachten waar Hans bij betrokken was:
  1. De verkoop van Aarnoutse Loodgieters- en Installatiebedrijf en Pat-Krüger;
  2. De verkoop van Dalmulder Fijnmetaal, Petersburg Consultancy en Diesis Consultancy;
  3. Doorlopende advisering ten aanzien van de bedrijfsvoering bij Valveco;
  4. De aankoop van een technisch detacheerder voor een relatie, aankoop van Mondoor BV en Markus Hermetische Deuren BV door Kone;
  5. Aantrekken van groeifinanciering voor Robot Robots Company en Beurtvaartadres.

## Bijlage II - Curriculum vitae Erik Smidt



**drs. Erik Smidt RV**  
Directeur

Match Plan Corporate Finance  
Telefoon: + 31 (0) 703244103  
Mobiel: + 31 (0) 623315926  
E-mail: [eriksmidt@matchplan.nl](mailto:eriksmidt@matchplan.nl)  
Website: [www.matchplan.nl](http://www.matchplan.nl)

Kantoor Den Haag  
Nassau Ouwkerkstraat 3  
2596 CC Den Haag

- Erik Smidt is sinds 2001 werkzaam op het gebied van fusies & overnames. Voordat Erik in 2011 bij Match Plan Corporate Finance kwam werken heeft hij 6 jaar gewerkt bij Van Oers Corporate Finance en 5 jaar bij Deloitte Corporate Finance.
- Erik is partner bij Match Plan Corporate Finance en werkzaam op kantoor Den Haag.
- In 2005 heeft Erik de postdoctorale opleiding Business Valuation afgerond aan de Rotterdam School of Management en is in 2005 beëdigd als Register Valuator. Naast waarderingen in het kader van koop/verkoop van ondernemingen, heeft Erik ondernemingen gewaardeerd bij fusietrajecten, geschillen tussen aandeelhouders, merkwaarderingen en economische schadeberekeningen.
- Recente opdrachten waar Erik bij betrokken was:
  1. De verkoop van In-lite Design Corporation, KV Media Groep, BraunOni, Dutch Biofarmaceutics, Controlled Vonk Technologie, NulVier Kinderopvang en Webscale;
  2. De overname van het LangeLand Ziekenhuis door de Reinier Haga Groep, de overname van Fine Press Technics door Art Group, de participatie van Van Hooijdonk Beheer in Comgoed;
  3. Waarderingsvraagstukken voor o.a. Reinier Haga Groep en Axon Olympus;
  4. Management buy-out van In-Lite World Wide en Art Group;
  5. Het opstellen van business case t.b.v. fusie trajecten: pathologische laboratoria en ziekenhuisapotheken.

## Bijlage III - Curriculum vitae Rens Knevels



**Rens Knevels MSc**  
Senior consultant

Match Plan Corporate Finance  
Telefoon: + 31 (0) 703244103  
Mobiel: + 31 (0) 630316613  
E-mail: [rensknevels@matchplan.nl](mailto:rensknevels@matchplan.nl)  
Website: [www.matchplan.nl](http://www.matchplan.nl)

Kantoor Den Haag  
Nassau Ouwkerkstraat 3  
2596 CC Den Haag

- Rens Knevels is sinds 2013 werkzaam bij Match Plan Corporate Finance. Hij komt uit een ondernemingsfamilie en heeft sterke affiniteit met Nederlandse midden- en klein bedrijven in Nederland.
- Na afronding van zijn masterstudie Corporate Finance in Tilburg heeft hij de afgelopen jaren veel ervaring opgedaan en diverse trajecten begeleidt.
- Rens is Senior Consultant bij Match Plan Corporate Finance en is werkzaam op het kantoor in Den Haag.
- Recente opdrachten waar Rens bij betrokken was:
  1. De begeleiding van de verkoop van de KV Media Groep en Kinderopvang de Tijgertjes;
  2. De aankoop en begeleiding van de fusie van diverse marketingbureaus tot een multidisciplinaire marketinggroep;
  3. De acquisitie van het LangeLand Ziekenhuis door Reinier Haga Groep.
  4. Het aantrekken van groeifinanciering voor Robot Robots Company en financiering voor TransFollow een initiatief van Beurtvaartadres;
  5. De management buy out van Juraro Holding B.V. (handelsnaam In-lite);
  6. Diverse waarderingsvraagstukken voor onder andere PUK Benelux, Roko Lastechniek, Astro Controls, Axon Olympus, Springest en ProSpex.

## Bijlage III - Referenties recente transacties




---



Match Plan Corporate Finance heeft de aandeelhouders van de KV Media Groep begeleid bij de verkoop van hun onderneming aan DTG.




---



Match Plan Corporate Finance heeft Petersburg Consultants begeleid met de verkoop van de onderneming aan ATG Europe




---



Match Plan Corporate Finance heeft Diesis Consultancy begeleid bij de verkoop van hun onderneming aan Novisource N.V.




---



Match Plan Corporate Finance heeft de aandeelhouders van Pat Krüger begeleid bij de verkoop van de aandelen aan de heer Kleijwegt




---



Match Plan Corporate Finance heeft de DGA's van NulVier Kinderopvang B.V. begeleid bij de verkoop van 100% van de aandelen aan Norlandia Kinderopvang B.V.




---



Match Plan Corporate Finance heeft de aandeelhouders van Emdaplast begeleid bij verkoop aan een externe strategische partij.




---



Match Plan Corporate Finance heeft Aarnoutse Loodgieters- en Installateurs begeleid bij de verkoop van 100% van de aandelen.




---



Match Plan Corporate Finance heeft de aandeelhouders van Webscale begeleid bij de verkoop van de aandelen aan Combell

## Bijlage III - Referenties recente transacties




Match Plan heeft De Leeuw Consult B.V. begeleid bij de verkoop aan De Haan Holding Huizen B.V.




Match Plan Corporate Finance heeft Kone begeleid bij de acquisitie van diverse ondernemingen




Match Plan Corporate Finance was financieel adviseur van Reinier Haga Groep i.h.k.v. de overname van het LangeLand Ziekenhuis door de Reinier Haga Groep




Match Plan Corporate Finance heeft de aandeelhouder van Dalmulder Fijnmetaal B.V. begeleid bij de verkoop van zijn Onderneming.




Match Plan Corporate Finance heeft de huidige aandeelhouders begeleid bij de acquisitie van Leemberg Pijpleidingen- en Apparatenbouw B.V.




Match Plan Corporate Finance heeft Batenburg Beheer NV begeleid bij de acquisitie van Dekker van Geest Installaties BV




Match Plan Corporate Finance heeft de Happy Horizon Groep begeleid bij de overname van 100% van de aandelen van Yellow-online B.V.




Match Plan Corporate Finance heeft Reinier Haga Groep geadviseerd bij de overname van Dialysecentrum Zoetermeer B.V.

## Bijlage IV - Testimonials



### Martin Roos DGA van Lobeco:

“Zonder het bankennetwerk en de kennis van Match Plan waren we nooit in staat geweest om zo'n groot deel van de MBO bancaire gefinancierd te krijgen. Matchplan is zeer goed op de hoogte wat bij banken al of niet haalbaar is. Ze hebben informele kanalen die je zelf niet hebt. Verder ontdoen ze de hele financieringsaanvraag van eigen subjectieve bewoordingen en maken er een echt een professioneel en strak totaal van. Verder hebben ze verrassend veel kennis van de sector waarin wij zitten. Ook hebben zij een belangrijke bruggen-slaan rol vervuld naar de verkoper. Het traject ging uitermate soepel”.



### Monic Holman en Arno Dielesen, DGA's Nulvier Kinderopvang:

“Samen met Erik Smidt hebben we veel tijd en energie gestoken in het maken van een informatiememorandum. Dat was voor ons heel belangrijk en een goede basis om met elkaar in beeld te hebben wat we in de markt wilden zetten. Dat heeft ons gedurende het hele overdrachtstraject geholpen om een consistent traject te doorlopen. Daarnaast hebben we Erik leren kennen als een zeer betrouwbare, deskundige en prettige persoonlijkheid.”



### Jeroen Wilborts, aandeelhouder KV Media Groep;

“Match Plan heeft een deskundige, professionele indruk gemaakt. Bij de verkoop van een bedrijf kwam uiteindelijk veel meer kijken dan wij vooraf hadden ingeschat. Wij hebben continue het gevoel gehad dat Match Plan onze belangen op een goede wijze heeft behartigd en daarbij streefde naar het beste eindresultaat.”.



### Andre van der Sterre Directeur Kone Deursystemen:

“Hans van de Pas van Match Plan heeft het proces bij de aankoop van Mondoor vlot getrokken op het moment dat we in een impasse zaten. Met en door de professionele begeleiding van Match Plan hebben we de deal met Mondoor gelukkig tot een goed einde kunnen brengen”.

## Bijlage V - Contactgegevens

### **Match Plan Corporate Finance**

Adres: Nassau Ouwkerkstraat 3  
Postcode: 2596 CC, Den Haag  
Telefoon: +31 (0)70 324 41 03  
Email: [info@matchplan.nl](mailto:info@matchplan.nl)  
Website: [www.matchplan.nl](http://www.matchplan.nl)